

ÅF PÖYRY AB (PUBL) DELÅRSRAPPORT JANUARI-MARS 2021

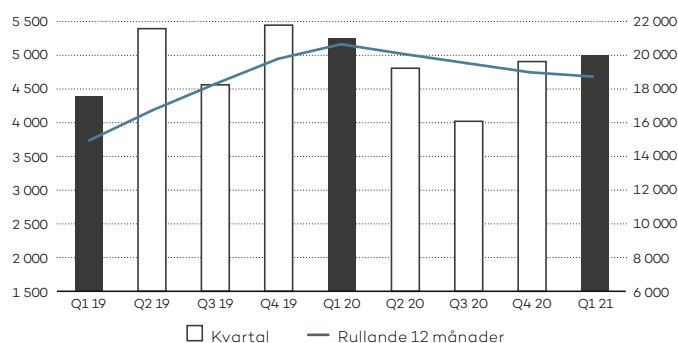
Stabilt resultat och fortsatt positiv utveckling

Första kvartalet 2021

- Nettoomsättningen uppgick till 4 999 MSEK (5 255)
- EBITA exkl jämförelsestörande poster uppgick till 432 MSEK (474)
- EBITA-marginalen exkl jämförelsestörande poster var 8,6 procent (9,0)
- EBITA uppgick till 432 MSEK (474)
- EBITA-marginalen var 8,6 procent (9,0)
- EBIT (rörelseresultat) uppgick till 401 MSEK (411)
- Resultat per aktie före utspädning: 2,66 SEK (2,48)

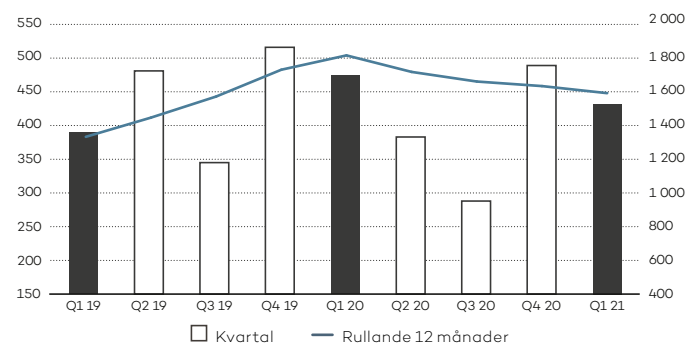
”I första kvartalet såg vi en stabilisering av marknaden med en ökande efterfrågan på hållbara och digitala lösningar. Vi levererade ett stabilt resultat med organisk tillväxt och har samtidigt accelererat vår förvärvsagenda med sju förvärv sedan årets början.”

Nettoomsättning, MSEK



Pöyry konsoliderades i ÅF Pöyry från och med den 28 februari 2019.

EBITA¹⁾, MSEK



Pöyry konsoliderades i ÅF Pöyry från och med den 28 februari 2019.

¹⁾ Exklusive jämförelsestörande poster

Kommentarer från VD

I första kvartalet såg vi en stabilisering av marknaden med en ökande efterfrågan på hållbara och digitala lösningar. Vi levererade ett stabilt resultat med organisk tillväxt och har samtidigt accelererat vår förvärvsagenda med sju förvärv sedan årets början.

Utveckling i första kvartalet

Vi såg en fortsatt stabilisering av marknaden som helhet, dock fortsätter den pågående pandemin att påverka efterfrågan negativt i vissa segment. Nettoomsättningen uppgick till 4 999 MSEK (5 255), vilket motsvarar en organisk tillväxt på 0,5 procent, justerat för kalendereffekter. Divisionerna Process Industries, Energy och Management Consulting samt flera av våra industrisegment, särskilt Food & Life Science, uppvisade en stark organisk tillväxt jämfört med föregående år. Däremot var det en fortsatt dämpad efterfrågan inom fastigheter och till viss del fordonssegmentet, som dock noterade ökade aktivitetsnivåer i slutet av kvartalet.

EBITA, exklusive jämförelsestörande poster, uppgick till 432 MSEK (474) och motsvarande marginal uppgick till 8,6 procent (9,0). I samband med implementeringen av vårt nya ERP-system har metoden för periodisering av

lönekostnader ändrats. Förändringen, som har en neutral påverkan på helåret, belastade EBITA med 28 MSEK i första kvartalet. Även det andra kvartalet kommer att påverkas negativt. Justerat för denna ändring uppgick marginalen i första kvartalet till 9,2 procent. Kvartalet innehöll också en arbetsdag mindre vilket påverkade marginalen negativt. Det förbättrade underliggande resultatet förklaras av en positiv utveckling i fyra av fem divisioner.

Orderboken är på en fortsatt stabil nivå. Vi har en stark finansiell ställning med ett stabilt kassaflöde och Nettoskuld/EBITDA, exklusive effekten av IFRS 16 och jämförelsestörande poster, uppgick till 1,7 ggr (2,3). Den stärkta balansräkningen skapar utrymme för ytterligare förvärv.

Framgångsrik implementering av ny systemplattform

Den pågående implementeringen av ett modernt systemlandskap är av central vikt för utvecklingen av AFRY både för att driva tillväxt, och för att möjliggöra fortsatt effektivisering och integrering av gemensamma processer. Implementeringen av vårt nya ERP-system går enligt plan och rullas ut steg för steg. Under senaste halvåret har vi dessutom framgångsrikt implementerat ett modernt CRM- och HR-system i hela koncernen.



Utveckling inom divisionerna

Division Infrastructure fortsätter att påverkas av en dämpad efterfrågan inom fastighetssegmentet där projekt, särskilt inom nybyggnation, skjuts upp på grund av osäkerheten kring pandemin. Marknaden för transportinfrastruktur är stabil och efterfrågan inom vatten och miljö fortsätter att öka i Europa.

Division Industrial & Digital Solutions utvecklades positivt med en sekventiell förbättrad aktivitetsnivå inom fordonsegmentet, dock från låga nivåer. Efterfrågan inom Food & Life Science fortsätter utvecklas positivt.

Division Process Industries hade en stark utveckling i framförallt Sverige, Finland och Latinamerika och stora projekt fortgår som planerat. Marknaden fortsatte att återhämta sig, särskilt för mindre och medelstora investeringar.

Division Energy hade en stark utveckling särskilt inom Nuclear i Norden och Centraleuropa. Covid-19-pandemin påverkade divisionen fortsatt under kvartalet med förseningar av nya projekt, men framtidsutsikterna för energisektorn som helhet förbättras gradvis.

Division Management Consulting uppvisade ett starkt resultat till följd av en ökad aktivitetsnivå inom energi- och bioindustrin samt investeringar i tillväxt under 2020 i våra kärnmarknader.

Hållbara lösningar hos våra kunder

Vi har ingått flera spännande avtal och jag vill särskilt lyfta fram vårt nya partnerskap med Vattenfall. Avtalet som löper under tre år är värt omkring 800 MSEK och innebär att AFRYs experter kommer leverera kompetens och projektåtagande inom hållbar energiproduktion. Vår stora erfarenhetsbank när det kommer till energifrågor och våra lösningar som kopplar samman infrastruktur, process, miljö, energi och digitala lösningar kommer att bidra till att AFRY tillsammans med Vattenfall ytterligare stärker positionen som ledande inom framtida hållbara energilösningar.

Ledande inom digitalisering

AFRY har en ambition att vara ledande inom industriell digitalisering och vara bäst på att använda digital teknik i våra kärnsektorer. Inom fem år siktar vi på att tredubbla intäkterna inom det digitala området. Per Kristian Egseth, som närmast kommer från Hitachi, har utnämnts till Head of AFRY X och tillträder i maj för att leda den digitala tillväxtplattformen. I linje med strategin har vi nyligen förvärvat system- och mjukvarubolaget Evolve som fokuserar på digitala tjänster inom olika områden såsom medicinteknik, finans, detaljhandeln och cybersäkerhet. Förvärvet kommer att ytterligare stärka vår digitala position och bidra till vår mission att accelerera omställningen till ett hållbart samhälle.

Samarbete med Norrskan Foundation

I kvartalet har vi ingått ett samarbete med Norrskan för att gemensamt påskynda omställningen till ett hållbart samhälle. Våra 16 000 experter världen över besitter djup kunskap och erfarenhet inom hållbarhet och digitalisering, och genom att samarbeta med Norrskans entreprenörer inom områden som infrastruktur, bioindustri, ren energi och food & life science, ska vi utbyta kunskap och erfarenheter för att driva innovation, digitalisering och skalbara lösningar som driver omställningen.

Fokus på tillväxt och accelererad förvärvsagenda

Under 2021 ökar vi våra insatser för att växa organiskt och genom ett starkt fokus på mångfald och djup sektorkunskap i vår rekrytering, ska vi möta efterfrågan hos våra kunder. Baserat på vår stärkta balansräkning och uppdaterade strategi för tillväxt accelererar vi även vår förvärvsagenda. Totalt har fyra mindre förvärv genomförts under kvartalet och ytterligare tre förvärv har kommunicerats efter kvartalets slut. Årsomsättningen för samtliga dessa förvärv uppgår till cirka 220 MSEK. Vi ser fortsatt många möjligheter och arbetar vidare med flera lovande förvärvskandidater.

Utsikter framåt

Efterfrågan inom våra segment exponerade mot industrin visar på en stark utveckling och omställningen i samhället med behov av hållbara lösningar driver också en underliggande efterfrågan på våra infrastrukturtjänster.

Vi ser ett tydligt skifte i efterfrågan inom hållbar utveckling från våra kunder, och utifrån den starka position vi byggt upp inom både hållbarhet och digitalisering, är vi rätt positionerade för att inta en ledande roll i omställningen. Vi har ökat fokus på tillväxt och ser positivt på AFRYs möjligheter till en god utveckling i 2021 tillsammans med våra kunder, medarbetare och partners.

Stockholm den 29 april 2021

Jonas Gustavsson
VD och koncernchef

Nettoomsättning och resultat 2021

Januari-mars

Nettoomsättningen under kvartalet uppgick till 4 999 MSEK (5 255), en nedgång med -4,9 procent (19,7). Den negativa organiska tillväxten var -1,2 procent (-2,7) men justerat för kalendereffekter var det en positiv organisk tillväxt på 0,5 procent (-3,0).

EBITA och EBITA-marginalen uppgick till 432 MSEK (474) respektive 8,6 procent (9,0). Effekterna av IFRS 16 Leasingavtal på EBITA var 0 MSEK (9), 136 MSEK (142) på EBITDA samt 16 MSEK (15) i ökade räntekostnader. Resultatet i perioden har påverkats negativt av förändrad metod för periodisering över året av lönekostnader. Under kvartalet har lönekostnader om cirka 28 MSEK belastat resultatet som en effekt av den nya hanteringen. Den ändrade metoden ger ingen effekt på helårsbasis. De beräknade effekterna per kvartal 2021 presenteras i tabell på sidan 12.

Debiteringsgraden uppgick till 74,4 procent (74,7) under kvartalet.

EBIT uppgick till 401 MSEK (411). Skillnaden mellan EBIT och EBITA består av förvärvsrelaterade icke kassaflödespåverkande poster, nämligen avskrivningar på förvärvsrelaterade anläggningstillgångar uppgående till 38 MSEK (61) och förändring av bedömningar av framtida villkorade köpeskillingar uppgående till 8 MSEK (8), samt realisationsresultat för avyttring av verksamhet om 0 MSEK (-10).

Resultat efter finansiella poster uppgick till 372 MSEK (363) och periodens resultat efter skatt var 301 MSEK (277). Finansnettot uppgick i kvartalet till -29 MSEK (-48), främst till följd av lägre räntekostnader.

	Jan-mar 2021	Jan-mar 2020	Helår 2020
Nettoomsättning			
Nettoomsättning, MSEK	4 999	5 255	18 991
Total tillväxt, %	-4,9	19,7	-4,0
Strukturförändringar, %	0,3	21,4	4,2
Valutaeffekter, %	-4,0	1,0	-1,9
Organisk, %	-1,2	-2,7	-6,4
Justerad/underliggande organisk tillväxt avs kalender, %	0,5	-3,0	-7,1
Resultat			
EBITA exkl. jämförelsestörande poster, MSEK	432	474	1 635
EBITA-marginal exkl. jämförelsestörande poster, %	8,6	9,0	8,6
EBITA, MSEK	432	474	1 584
EBITA-marginal, %	8,6	9,0	8,3
Rörelseresultat, EBIT, MSEK	401	411	1 456
Resultat efter finansiella poster, MSEK	372	363	1 270
Resultat efter skatt, MSEK	301	277	991
Nyckeltal			
Resultat per aktie före utspädning, SEK	2,66	2,48	8,81
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	2,65	2,47	8,81 ¹
Kassaflöde från den löpande verksamheten, MSEK	75	370	2 085
Nettolåneskuld, MSEK ²	2 919	4 357	2 756
Nettoskuldssättningsgrad, procent ²	27,4	44,0	27,3
Nettolåneskuld/EBITDA rullande 12 m, ggr ³	1,8	2,7	1,6
Antal anställda	15 981	16 326	15 871
Debiteringsgrad, %	74,4	74,7	75,6

¹ Konvertibler är anti-utspädande under perioden.

² Exklusive effekter av IFRS 16 Leasingavtal.

³ Nettolåneskulden/EBITDA exklusive effekten av IFRS 16 och jämförelsestörande poster rullande 12 m är 1,7 (2,3).

Finansnettot påverkades även av diskonteringsräntor relaterade till leasing i enlighet med IFRS 16 Leasingavtal och omvärdering av villkorade köpeskillningar, vilka inte påverkar kassaflödet, uppgående till 16 MSEK (15) respektive 2 MSEK (3).

Skattekostnaden uppgick till 71 MSEK (86) motsvarande en skattesats om 19,1 procent (23,6). Skattesatsen under innevarande period påverkades av sänkt bolagsskatt i Sverige samt minskade avdragsgilla utländska källskatter. Den högre skatten föregående år förklaras av avyttring av verksamhet i moderbolaget vilket medförde ej avdragsgilla kostnader.

Kassaflöde och finansiell ställning

Nettolåneskulden för koncernen inklusive IFRS 16 Leasingavtal uppgick till 5 391 MSEK (7 098). Nettolåneskulden för koncernen exklusive IFRS 16 Leasingavtal uppgick till 2 919 MSEK (4 357) vid kvartalets slut och 2 756 MSEK (4 424) vid kvartalets början. Kassaflödet från den löpande verksamheten ökade nettolåneskulden med 45 MSEK (-249) till följd av ökad rörelsekapitalbindning i första kvartalet. Under kvartalet gjordes fyra mindre förvärv som ökade nettolåneskulden med 88 MSEK.

Koncernens totala likvida medel uppgick vid periodens slut till 1 735 MSEK (887) och outnyttjade kreditfaciliteter uppgick till 3 051 MSEK (3 300).

Förvärv och avyttringar

Under kvartalet förvärvades följande bolag; ProTAK Systems, Sverige med en årlig omsättning på cirka 13 MSEK och nio anställda. ITE Østerhus i Kristiansand, Norge med en årlig omsättning på cirka 40 MSEK och 22 anställda. EKOM, Sverige med en årlig omsättning på cirka 5 MSEK och tre anställda. Gärderup Byggkonstruktion i Linköping, Sverige med en årlig omsättning på cirka 8 MSEK och sex anställda.

Moderbolaget

Moderbolagets rörelseintäkter för perioden januari-mars uppgick till 327 MSEK (322) och avser främst koncern-interna tjänster. Resultatet efter finansnetto var -20 MSEK (-33). Likvida medel uppgick till 694 MSEK (76). Bruttoinvesteringar i immateriella och materiella anläggningstillgångar var 20 MSEK (24).

Under kvartalet har skattesatsen påverkats av sänkt bolagsskatt samt ej skattepliktiga intäkter i form av utdelningar från dotterbolag. Under föregående år avyttrades en verksamhet vilket medförde ej avdragsgilla kostnader som ökade skattekostnaden.

Antal anställda

Genomsnittligt antal årsanställda uppgick till 15 120 (15 416). Totalt antal anställda vid periodens slut var 15 981 (16 326).

Väsentliga händelser under kvartalet och efter balansdagen

ÅF Pöyry har utsett Jenny Lilja Lagercrantz till Head of Human Resources och medlem av koncernledningen och hon tillträdde sin tjänst i januari 2021.

Efter rapportperiodens utgång förvärvades följande bolag; Insinööritoimisto Suunnittelukide Oy i Finland med en årlig omsättning på cirka 34 MSEK och 25 anställda. Avtal har också tecknats om att förvärva Optima Nexus Consulting i Basel, Schweiz med en årlig omsättning på cirka 37 MSEK och 17 anställda och Evolve Technology Sweden AB i Göteborg, Sverige med en årlig omsättning på cirka 85 MSEK och 56 anställda.



Division Infrastructure erbjuder tekniska lösningar för byggnader och infrastruktur inom bland annat väg och järnväg, men också vatten och miljö. Divisionen verkar även inom områdena arkitektur och design. Divisionens styrkor inkluderar djupgående kunskap inom hållbara, högteknologiska lösningar och kunderna finns huvudsakligen inom segmenten för fastigheter och stadsutveckling. Divisionen leds av Malin Frenning och har verksamhet i Norden och Centraleuropa.



Division Industrial & Digital Solutions bedriver ingenjörsverksamhet inom området produktutveckling och produktionssystem, men också IT- och försvarsteknik. Divisionen är verksam inom alla industrisektorer och arbetar med kunder i både privat och offentlig sektor. Tekniska inriktningar omfattar projektledning, industridesign, mekanisk produktutveckling, automation, kvalitetssäkring och digitaliseringstjänster för olika branscher för att utveckla och koppla ihop system och produkter och skapa framtidens samhälle. Tjänsterna omfattar hela värdekedjan och uppdragen är projektbaserade eller helhetslösningar för specifika funktioner. Divisionen leds av Robert Larsson och har verksamhet huvudsakligen i Norden.



Division Process Industries erbjuder ingenjör- och konsulttjänster, projektledning och implementeringstjänster till kunder inom processindustrin. Kunderna återfinns huvudsakligen inom skog-, kemikalie- och bioraffineringsindustrierna liksom inom metall- och gruvindustrierna. Viktiga sektorer sträcker sig från massa och papper till kemikalier och bioraffinering, metaller och gruvor samt andra processindustrier. Divisionen levererar lösningar för både nya investeringsprojekt och ombyggnad av befintliga anläggningar. Divisionen leds av Nicholas Oksanen och levererar lösningar globalt med verksamhet huvudsakligen i Norden och Sydamerika.



Division Energy erbjuder internationella ingenjör- och konsulttjänster till kunder i över 80 länder. Divisionen har expertkunskaper inom transmission och distribution för alla typer av elproduktion från olika slags energikällor såsom vattenkraft, gas, bio- och avfallsbränslen, kärnkraft och förnybara energikällor, och har en ledande position inom hydro. Divisionen har hög teknisk kompetens när det gäller komplexa miljöaspekter. Tack vare att divisionen omfattar hela spektrat av kraftproduktion och investeringens hela livscykel kan kunderna erbjudas heltäckande expertkunskaper. Divisionen leds av Richard Pinnock och levererar lösningar globalt med verksamhet huvudsakligen i Norden, Schweiz, Tjeckien och Sydostasien.



Division Management Consulting erbjuder strategiska och operativa rådgivningstjänster inom hela värdekedjan, tack vare fördjupade expert- och marknadskunskaper. Kärnverksamheten omfattar ett brett spektrum av konsulttjänster och innefattar företags- och affärsstrategier, resurser, teknik- och investeringsstrategier, spetskompetens inom drift och organisation, marknadskunskaper och modellering, strategier för försäljning och leverantörskedja, sammanslagningar och förvärv och due diligence liksom innovationsstyrning och digitalisering. Tjänsterna är i första hand avsedda för energisektorn, skogsindustrin och biobaserade branscher. Divisionens leds av Roland Lorenz och bedriver verksamhet vid 17 kontor på tre kontinenter.

Division Infrastruktur

Nettoomsättning

Nettoomsättningen under första kvartalet uppgick till 1 972 MSEK (2 084), en minskning med -5,4 procent. Korrigerat för valutaeffekter och strukturförändringar var den negativa organiska tillväxten -3,0 procent. Justerat för kalendereffekter var den negativa organiska tillväxten -1,0 procent. Omsättningen fortsätter att påverkas av fastighetssegmentet, där projekt speciellt inom nybyggnation, fortfarande skjuts upp på grund av osäkerhet kring den rådande pandemin. En positiv tillväxt noterades inom transportinfrastruktur. Orderstocken är på en stabil nivå.

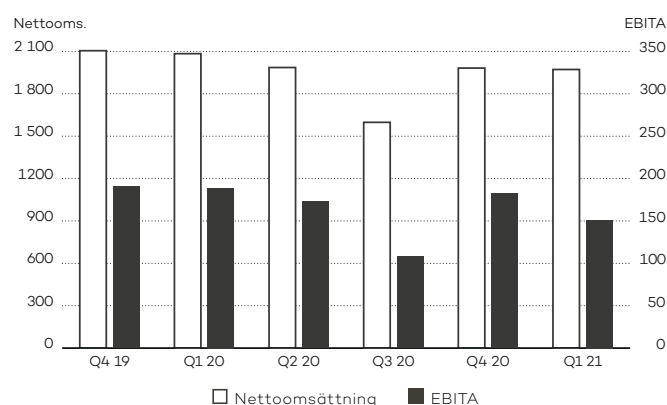
EBITA och marginal

EBITA uppgick till 151 MSEK (189) vilket motsvarar en marginal om 7,6 procent (9,1). Marginalen påverkades främst av valuta- och kalendereffekter och en förändring av bolagets löneredovisning för svenska enheter. Justerat för denna förändring var marginalen 8,3 procent. Marginalen påverkades negativt främst av en svagare utveckling inom fastighetssegmentet i Centraleuropa med anledning av Covid-19-pandemin.

Marknadsutveckling

Marknaden för transportinfrastruktur är stabil. Ett ökat fokus på hållbarhet driver investeringar i järnvägslösningar för kollektivtrafiken och godstransporter samt elektrifiering av väginfrastruktur på alla marknader. Efterfrågan på tjänster inom vattensegmentet fortsätter att öka i hela Europa eftersom behovet av att modernisera och uppgradera avloppsanläggningar är fortsatt högt. Covid-19-pandemin har en fortsatt negativ inverkan på fastighetssegmentet, vilket resulterar i försenade projekt, särskilt inom kommersiella fastigheter. Den europeiska gröna given kommer emellertid driva renoveringar och ökad energieffektivitet, där divisionen är väl positionerad med ett starkt erbjudande inom digitalisering och underhåll. Generellt är det en tydlig ökning av efterfrågan på divisionens hållbarhetstjänster.

Nettoomsättning och EBITA, MSEK



Nyckeltal¹

	Jan-mar 2021	Jan-mar 2020	Helår 2020
Nettoomsättning, MSEK	1 972	2 084	7 650
EBITA, MSEK	151	189	652
EBITA-marginal, %	7,6	9,1	8,5
Genomsnittligt antal årsanställda	5 801	5 935	5 915
Total tillväxt, %	-5,4	15,3	-0,3
Strukturförändringar, %	0,2	13,4	3,1
Valutaeffekter, %	-2,6	0,8	-1,5
Organisk, %	-3,0	1,1	-1,9
Justerad/underliggande organisk tillväxt avs kalender, %	-1,0	0,4	-2,8

¹⁾ Exklusive effekter av IFRS 16 Leasingavtal som redovisas i Koncerngemensamt.

Division Industrial & Digital Solutions

Nettoomsättning

Nettoomsättningen under första kvartalet uppgick till 1 394 MSEK (1 444), en minskning med -3,5 procent. Korrigerat för valutaeffekter och strukturförändringar var den negativa organiska tillväxten -2,8 procent. Justerat för kalendereffekter var den negativa organiska tillväxten -1,2 procent. Den lägre nettoomsättningen är främst relaterad till en svagare efterfrågan inom fordons- och industrisegmentet, men jämfört med föregående kvartal ökade aktivitetsnivån. En fortsatt stark tillväxt noterades inom segmentet Food & Life Science, både på de nordiska hemmamarknaderna och internationellt. Sammantaget förbättrades efterfrågan sekventiellt och aktivitetsnivån är hög på alla kärnmarknader. Orderstocken har ökat jämfört med föregående år, särskilt i projektleveranser och är på en god nivå.

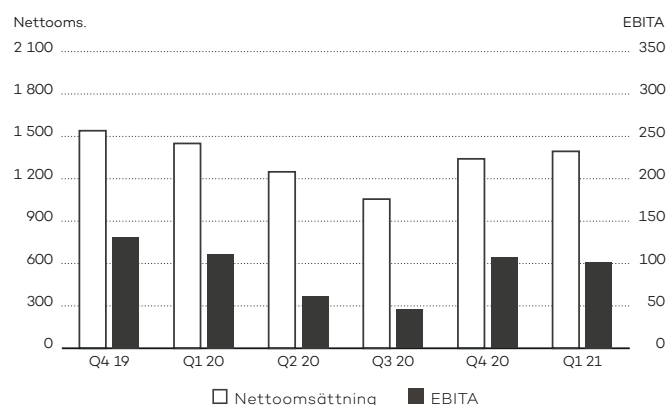
EBITA och marginal

EBITA uppgick till 102 MSEK (111), vilket motsvarar en marginal om 7,3 procent (7,7). Marginalen påverkades av en förändring av bolagets löneredovisning för svenska enheter. Justerat för denna förändring var marginalen 8,1 procent. Marginalen påverkades positivt av kostnadsbesparingar och en förändrad affärsmix.

Marknadsutveckling

Fordonsindustrins återhämtning under slutet av förra året har följts av en betydande upprampning under det första kvartalet men är inte ännu på nivåerna före Covid-19-pandemin. De största kunderna har tydligt ökat både ambitionen och takten inom produktutveckling och produktinvestering. Aktivitetsnivån bland kunder inom tillverkningsindustrin har ökat stadigt under första kvartalet, men många kunder är fortfarande försiktiga och har fokus på kostnadskontroll.

Nettoomsättning och EBITA, MSEK



Nyckeltal¹

	Jan-mar 2021	Jan-mar 2020	Helår 2020
Nettoomsättning, MSEK	1 394	1 444	5 074
EBITA, MSEK	102	111	325
EBITA-marginal, %	7,3	7,7	6,4
Genomsnittligt antal årsanställda	3 430	3 732	3 576
Total tillväxt, %	-3,5	-8,5	-12,6
Strukturförändringar, %	0,0	0,8	0,7
Valutaeffekter, %	-0,7	0,0	-0,4
Organisk, %	-2,8	-9,3	-12,9
Justerad/underliggande organisk tillväxt avs kalender, %	-1,2	-8,9	-13,7

De historiska siffrorna ovan är justerade för organisatoriska förändringar.

¹⁾ Exklusive effekter av IFRS 16 Leasingavtal som redovisas i Koncerngemensamt.

Division Process Industries

Nettoomsättning

Nettoomsättningen under första kvartalet uppgick till 909 MSEK (917), en minskning med -0,9 procent. Korrigerat för valutaeffekter och strukturförändringar uppgick den organiska tillväxten till 5,8 procent. Justerat för kalendereffekter var den organiska tillväxten 7,0 procent. Den positiva tillväxten beror främst på flera pågående massa- och pappersprojekt i Latinamerika och en stark utveckling i Finland och Sverige. Den timbaserade tjänsteförsäljningen och OPEX-verksamheten ökade i alla segment och påverkade både omsättningen och EBITA positivt. Orderstocken är fortsatt stark.

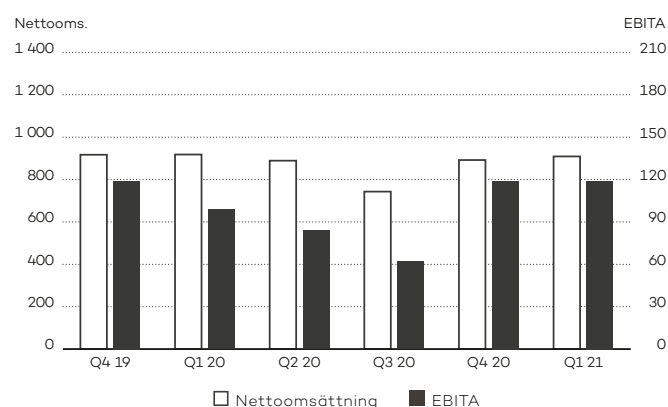
EBITA och marginal

EBITA uppgick till 119 MSEK (99) och marginalen ökade till 13,1 procent (10,8). Marginalen påverkades positivt av kostnadsbesparingar och en stärkt utveckling i alla affärssegment, men påverkades negativt av valutaeffekter.

Marknadsutveckling

Marknaden noterade en fortsatt återhämtning i kvartalet, särskilt för mindre och medelstora investeringar. Covid-19-pandemin fortsatte att påverka beslutsprocesser för större CAPEX-projekt. Bioindustrin noterade tydliga tillväxtsignaler kopplade till lösningar för cirkulär ekonomi, till exempel återvinning och ny avancerad teknik. De viktigaste drivkrafterna i många projekt fortsätter att vara hållbarhet och digitalisering.

Nettoomsättning och EBITA, MSEK



Nyckeltal¹

	Jan-mar 2021	Jan-mar 2020	Helår 2020
Nettoomsättning, MSEK	909	917	3 441
EBITA, MSEK	119	99	363
EBITA-marginal, %	13,1	10,8	10,6
Genomsnittligt antal årsanställda	3 421	3 180	3 243
Total tillväxt, %	-0,9	105,4	12,9
Strukturförändringar, %	1,3	92,8	13,2
Valutaeffekter, %	-8,0	-0,2	-5,5
Organisk, %	5,8	12,8	5,2
Justerad/underliggande organisk tillväxt avs kalender, %	7,0	13,9	4,6

De historiska siffrorna ovan är justerade för organisatoriska förändringar.

¹⁾ Exklusive effekter av IFRS 16 Leasingavtal som redovisas i Koncerngemensamt.

Division Energy

Nettoomsättning

Nettoomsättningen under första kvartalet uppgick till 707 MSEK (717), en minskning med -1,4 procent. Korrigerat för valutaeffekter och strukturförändringar uppgick den organiska tillväxten till 5,2 procent. Justerat för kalendereffekter var den organiska tillväxten 7,1 procent. Tillväxten inom affärsområdet Nuclear var fortsatt stark under kvartalet, i synnerhet i Norden och Centraleuropa. Orderstocken är på en hög nivå.

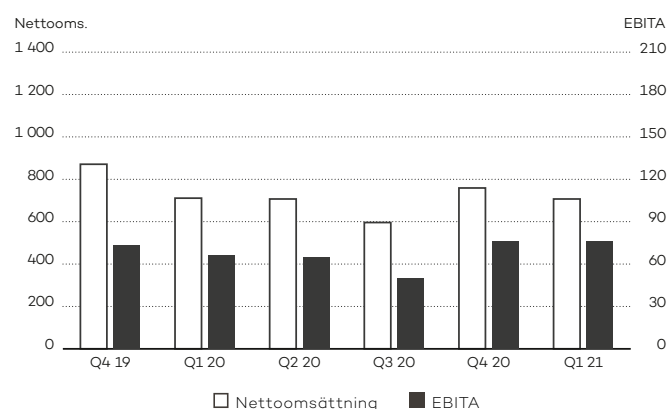
EBITA och marginal

EBITA uppgick till 76 MSEK (66) och marginalen ökade till 10,7 procent (9,2). Den förbättrade marginalen beror på kostnadsbesparingar och en starkt utveckling inom affärsområdena Nuclear och Hydro.

Marknadsutveckling

Covid-19-pandemin påverkade divisionen fortsatt under kvartalet med förseningar av nya projekt, framför allt inom vatten-, värme- och förnyelsebara energikällor. Reserestriktionerna fortsatte att påverka projekt särskilt inom vattensektorn. Trots svårigheter på grund av den rådande situationen har energidivisionen ingått ett antal ramavtal med olika energibolag under första kvartalet med det gemensamma målet att påskynda energiomställningen och främja hållbara projekt. De allmänna utsikterna för energisektorn förbättras inom de flesta områden, medan återhämtningen i Asien och Latinamerika förväntas ta längre tid.

Nettoomsättning och EBITA, MSEK



Nyckeltal¹

	Jan-mar 2021	Jan-mar 2020	Helår 2020
Nettoomsättning, MSEK	707	717	2 796
EBITA, MSEK	76	66	257
EBITA-marginal, %	10,7	9,2	9,2
Genomsnittligt antal årsanställda	1 669	1 824	1 767
Total tillväxt, %	-1,4	33,0	-6,8
Strukturförändringar, %	0,3	33,0	2,0
Valutaeffekter, %	-7,0	4,3	-1,3
Organisk, %	5,2	-4,3	-7,6
Justerad/underliggande organisk tillväxt av kalender, %	7,1	-6,6	-8,5

De historiska siffrorna ovan är justerade för organisatoriska förändringar.

¹⁾ Exklusive effekter av IFRS 16 Leasingavtal som redovisas i Koncerngemensamt.

Division Management Consulting

Nettoomsättning

Nettoomsättningen under första kvartalet uppgick till 217 MSEK (203), en ökning med 7,1 procent. Korrigerat för valutaeffekter och strukturförändringar uppgick den organiska tillväxten till 16,4 procent. Justerat för kalendereffekter var den organiska tillväxten 16,6 procent. Tillväxten drevs av en ökad aktivitetsnivå inom energi- och bioindustrin samt investeringar i tillväxt under 2020 i våra kärnmarknader.

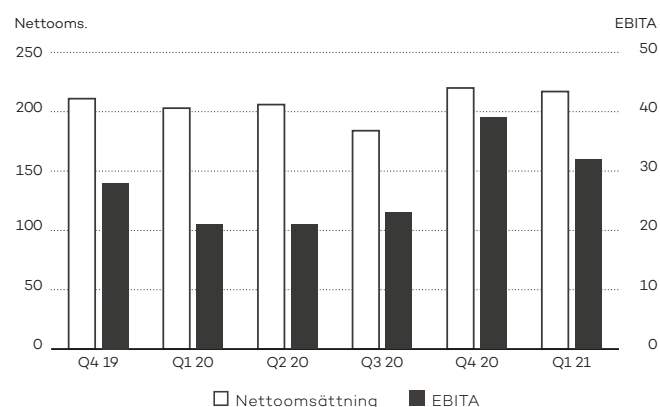
EBITA och marginal

EBITA uppgick till 32 MSEK (21) och marginalen ökade till 14,6 procent (10,1). Den förbättrade marginalen beror främst på den ökade nettoomsättningen och kostnadsbesparingar för resor.

Marknadsutveckling

Sammantaget har det varit en positiv utveckling inom både energi- och bioindustrin jämfört med föregående kvartal. Kunderna har anpassat sig till den nya situationen och letar efter möjligheter att investera och driva sina verksamheter framåt, vilket ökar efterfrågan på konsulttjänster. Även om den kortsiktiga osäkerheten och de globala reserestriktionerna fortsätter att ha en påverkan inom vissa delar av verksamheten så minskar dess omfattning.

Nettoomsättning och EBITA, MSEK



Nyckeltal¹

	Jan-mar 2021	Jan-mar 2020	Helår 2020
Nettoomsättning, MSEK	217	203	813
EBITA, MSEK	32	21	104
EBITA-marginal, %	14,6	10,1	12,8
Genomsnittligt antal årsanställda	428	415	419
Total tillväxt, %	7,1	173,0	21,8
Strukturförändringar, %	0,0	169,8	18,3
Valutaeffekter, %	-9,3	8,6	-3,0
Organisk, %	16,4	-5,4	6,6
Justerad/underliggande organisk tillväxt av kalender, %	16,6	-2,2	9,0

¹ Exklusive effekter av IFRS 16 Leasingavtal som redovisas i Koncerngemensamt.

Risker och osäkerhetsfaktorer

ÅF Pöyry-koncernens väsentliga risk- och osäkerhetsfaktorer inkluderar strategiska risker knutna till marknad, förvärv, hållbarhet och IT, samt operativa risker relaterade till uppdrag och förmågan att rekrytera och behålla kvalificerade medarbetare. Koncernen är vidare exponerad för olika slag av finansiella risker såsom valuta-, ränte- och kreditrisker. Koncernens risker finns utförligt beskrivna i ÅF Pöyrys årsredovisning 2020.

Covid-19-pandemin

ÅF Pöyry har en bred exponering mot ett antal branscher och verkar i flera olika marknader. Effekterna av Covid-19-pandemin har varierat med den största påverkan på fordonsegmentet. Andra segment som processindustrin, livs- och läkemedel, kärnkraft och transportinfrastruktur har emellertid noterat en neutral utveckling jämfört med tidigare trender. Även om marknaderna har stabiliserats under de senaste månaderna fortsätter bolaget kontinuerligt följa upp på risker relaterade till pandemin och åtgärder för att mitigera dess påverkan på koncernen.

Kalendereffekter

Antalet normaltimmar under 2021, baserat på tolv månaders försäljningsvägd verksamhetsmix, fördelas enligt följande.

	2021	2020	Differens
Kvartal 1	498	507	-9
Kvartal 2	489	480	9
Kvartal 3	526	528	-2
Kvartal 4	504	500	3
Helår	2 017	2 015	2

Effekt av förändrad lönemethod

Den förändrade löneredovisningen medför en ändrad periodisering av lönekostnader mellan kvartalen med en neutral påverkan på året. Den nya metoden innebär att den faktiska lönekostnaden redovisas och inte som tidigare, lönekostnad baserad på närvarotid. Nedan fördelas EBITA-effekterna per kvartal. Första kvartalet motsvarar utfall och resterande kvartal avser en prognos.

2021	MSEK
Kvartal 1	-28
Kvartal 2	-59
Kvartal 3	91
Kvartal 4	-3
Helår	0

Redovisningsprinciper

Denna rapport har upprättats i enlighet med IAS 34, Delårsrapportering. Redovisningsprinciperna är i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS), och de av EU antagna tolkningarna av gällande standarder, International Financial Reporting Interpretations Committee (IFRIC) och 9 kapitlet ÅRL. Rapporten har

upprättats enligt samma redovisningsprinciper och beräkningsmetoder som årsredovisningen för 2020 (not 1).

Nya eller omarbetade IFRS som trätt i kraft 2021 hade inte någon betydande påverkan på koncernen. Moderbolaget följer Rådet för finansiell rapportering och dess rekommendation RFR 2, vilket innebär att moderbolaget i årsredovisningen i den juridiska personen ska tillämpa samtliga av EU godkända IFRS och uttalanden så långt det är möjligt inom ramen för årsredovisningslagen, tryggandelagen och med hänsyn till sambandet mellan redovisning och beskattning. Upplysningar i enlighet med IAS 34.16A återfinns delvis på sidorna före resultaträkning för koncernen i sammandrag.

IBOR reformen

ÅF Pöyry tillämpar säkringsredovisning av räntederivat. Den kommande IBOR-reformen, när den genomförs, kommer att påverka framtida kassaflöden för räntetäkter och räntekostnader. ÅF Pöyry räknar med fortsatt säkringseffektivitet utan väsentlig nettoräntepåverkan. Det nominella värdet på utestående exponeringar med STIBOR ränta är 3,5 miljarder SEK varav 2,0 miljarder SEK är räntesäkrat till fast ränta. ÅF Pöyry kommer fortsatt bevaka eventuella förändringar i STIBOR som referensränta och uppdatera relevanta finansiella avtal tillsammans med motparter i takt med att dessa förändringar inträffar.

Transaktioner med närstående

Under perioden har inga väsentliga närståendetransaktioner mellan ÅF Pöyry och dess närstående parter ägt rum.

Definitioner

De nyckeltal och alternativa nyckeltal (APMs, Alternative Performance Measures) som används i denna rapport finns definierade i ÅF Pöyrys årsredovisning för 2020 samt på vår webbplats: <https://afry.com/sv/investor-relations>.

Aktien

Aktiekursen för ÅF Pöyry var 257,60 SEK (152,30) vid rapportperiodens utgång.

Antal A-aktier	4 290 336
Antal B-aktier	109 004 079
Totalt antal aktier	113 294 415
Varav B-aktier i eget förvar	-
Antal röster	151 907 439

Konvertering av aktier enligt personalkonvertibelprogrammet 2017 har ägt rum under kvartalet vilket har ökat antalet B-aktier med 270 371.

Resultaträkning för koncernen i sammandrag

MSEK	Jan-mar 2021	Jan-mar 2020	Helår 2020	Apr 2020- mar 2021
Nettoomsättning	4 999	5 255	18 991	18 736
Personalkostnader	-3 143	-3 235	-11 860	-11 768
Inköp av tjänster och material	-981	-972	-3 811	-3 820
Övriga kostnader	-284	-411	-1 269	-1 142
Övriga intäkter	10	7	198	201
Andel i intresseföretags resultat	1	1	5	5
EBITDA	602	645	2 253	2 211
Av- och nedskrivningar anläggningstillgångar ¹	-170	-170	-670	-670
EBITA	432	474	1 584	1 541
Förvävsrelaterade poster ²	-31	-64	-128	-95
Rörelseresultat (EBIT)	401	411	1 456	1 446
Finansiella poster	-29	-48	-185	-167
Resultat efter finansiella poster	372	363	1 270	1 279
Skatt	-71	-86	-279	-265
Periodens resultat	301	277	991	1 014
Hänförligt till:				
Moderbolagets aktieägare	301	278	992	1 014
Innehav utan bestämmande inflytande	0	-1	0	0
Periodens resultat	301	277	991	1 015
Resultat per aktie före utspädning, SEK	2,66	2,48	8,81	
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	2,65	2,47	8,81 ³	
Antal utestående aktier	113 294 415	112 339 569	113 024 044	
Antal utestående aktier i genomsnitt före utspädning	113 096 287	112 284 422	112 544 514	
Antal utestående aktier i genomsnitt efter utspädning	114 690 735	113 989 981	112 544 514 ³	

¹ Av- och nedskrivningar av anläggningstillgångar avser anläggningstillgångar exklusive immateriella anläggningstillgångar relaterade till förvärv.

² Förvävsrelaterade poster definieras som av- och nedskrivningar av goodwill och förvävsrelaterade immateriella anläggningstillgångar, omvärdering av villkorade köpeskillningar samt vinster och förluster av avyttring av bolag och verksamheter. Se sidan 19 för ytterligare detaljer.

³ Konvertibler är anti-utspädande under perioden.

Rapport över totalresultat för koncernen

MSEK	Jan-mar 2021	Jan-mar 2020	Helår 2020
Periodens resultat	301	277	991
Poster som har eller kommer att omföras till periodens resultat			
Förändring av omräkningsreserv	217	106	-501
Förändring av sÄkringsreserv	-29	106	72
Skatt	3	24	-6
Poster som inte kommer att omföras till periodens resultat			
Pensioner	-1	1	32
Skatt	0	0	-10
Övrigt totalresultat	190	237	-413
Totalresultat för perioden	490	514	578
Hänförligt till:			
Moderbolagets aktieägare	490	515	579
Innehav utan bestÄmmande inflytande	0	-1	0
Totalt	490	514	578

Balansräkning för koncernen i sammandrag

MSEK	31 mar 2021	31 mar 2020	31 dec 2020
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	13 162	13 683	12 912
Materiella anläggningstillgångar	508	618	539
Övriga anläggningstillgångar	2 636	2 910	2 567
Summa anläggningstillgångar	16 305	17 212	16 018
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar	6 271	6 658	5 662
Likvida medel	1 735	887	1 930
Summa omsättningstillgångar	8 006	7 546	7 592
Summa tillgångar	24 311	24 757	23 610
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Hänförligt till moderbolagets aktieägare	10 639	9 904	10 095
Hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	1	1	1
Summa eget kapital	10 640	9 905	10 096
Långfristiga skulder			
Avsättningar	874	1 030	894
Långfristiga skulder	5 572	6 114	5 420
Summa långfristiga skulder	6 446	7 145	6 314
Kortfristiga skulder			
Avsättningar	62	94	74
Kortfristiga skulder	7 163	7 613	7 125
Summa kortfristiga skulder	7 225	7 707	7 199
Summa eget kapital och skulder	24 311	24 757	23 610

Rapport över förändring av eget kapital för koncernen i sammandrag

MSEK	31 mar 2021	31 mar 2020	31 dec 2020
Eget kapital vid periodens ingång	10 096	9 369	9 369
Totalresultat för perioden	490	514	578
Konvertering av konvertibellån till aktier	53	22	142
Värde av konverteringsrätt	-	-	7
Eget kapital vid periodens slut	10 640	9 905	10 096

Kassaflödesanalys för koncernen i sammandrag

MSEK	Jan-mar 2021	Jan-mar 2020	Helår 2020
Resultat efter finansiella poster	372	363	1 270
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet och övrigt	236	205	460
Betald inkomstskatt	-94	-74	-163
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	515	494	1 567
Kassaflöde från förändring av rörelsekapital	-439	-124	518
Kassaflöde från den löpande verksamheten	75	370	2 085
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-118	-127	-345
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-124	-355	-987
Periodens kassaflöde	-167	-112	753
Likvida medel vid periodens början	1 930	997	997
Kursdifferens i likvida medel	-28	2	180
Likvida medel vid periodens slut	1 735	887	1 930

Förändring av nettolåneskuld för koncernen (exkl. IFRS 16)

MSEK	Jan-mar 2021	Jan-mar 2020	Helår 2020
Ingående balans	2 756	4 424	4 424
Kassaflöde från den löpande verksamheten (exkl. IFRS 16)	45	-249	-1 586
Investeringar	34	58	174
Förvärv och villkorade köpeskillingar	88	48	159
Övrigt	-3	76	-415
Utgående balans	2 919	4 357	2 756

Nettolåneskuld för koncernen (exkl. IFRS 16)

MSEK	31 mar 2021	31 mar 2020	31 dec 2020
Lån och krediter	4 309	4 835	4 344
Nettopensionsskuld	344	410	341
Likvida medel	-1 735	-887	-1 930
Koncernen	2 919	4 357	2 756

Nettolåneskuld för koncernen (inkl. IFRS 16)

MSEK	31 mar 2021	31 mar 2020	31 dec 2020
Lån och krediter	6 782	7 576	6 782
Nettopensionsskuld	344	410	341
Likvida medel	-1 735	-887	-1 930
Koncernen	5 391	7 098	5 193

Nyckeltal för koncernen

MSEK	Jan–mar 2021	Jan–mar 2020	Helår 2020
Avkastning på eget kapital, %	10,1	10,6	10,1
Avkastning på sysselsatt kapital, %	7,9	7,9	8,1
Soliditet, %	43,8	40,0	42,8
Eget kapital per aktie, SEK	93,90	88,16	89,32
Räntebärande skulder, MSEK	7 145	7 986	7 142
Genomsnittligt antal årsanställda (FTE)	15 120	15 416	15 271

Jämförelsestörande poster

MSEK	Jan–mar 2021	Jan–mar 2020	Helår 2020
Omställningskostnader Division Energy	–	–	-17
Omställningskostnader Division Industrial & Digital Solutions	–	–	-35
Totalt	–	–	-52

Intäkter

Nettoomsättning jan–mar 2021 enligt affärsmodell

MSEK	Infrastructure	Industrial & Digital Solutions	Process Industries	Energy	Management Consulting	Koncerngemensamma/elimineringar	Summa koncernen
Project Business	1 923	495	619	581	213	-124	3 707
Professional Services	49	899	290	126	5	-76	1 292
Totalt	1 972	1 394	909	707	217	-201	4 999

Koncernen tillämpar IFRS 15 intäkter från avtal med kunder. ÅF Pöryrs affärsmodell är uppdelad på två kunderbidanden; Project Business och Professional Services. Project Business är ÅF Pöryrs erbjudande för större projekt och helhetsåtaganden. Här agerar ÅF Pöry som partner till kunden, leder och driver hela projektet. Professional Service är ÅF Pöryrs erbjudande där kunden själv leder och driver projektet och ÅF Pöry bidrar med lämplig kompetens i rätt tid.

Inom Project Business sker fakturering i takt med att arbetet fortskrider i enlighet med avtalade villkor, antingen periodiskt (månatligen) eller när avtalsenliga milstolpar uppnåtts.

Vanligen sker fakturering efter intäkt har bokförts vilket resulterar i avtalstillgångar. Dock erhåller ÅF Pöry ibland förskott eller depositioner från våra kunder före intäkten redovisats, vilket då resulterar i avtalsskulder. Inom Professional Services faktureras nedlagda timmar på uppdraget vanligtvis i slutet av varje månad. Inom Project Business uppfylls prestationsåtaganden över tid i takt med att servicen tillhandahålls. Intäktsredovisningen är baserad på kostnader där ackumulerade kostnader ställs i relation till totalt estimerade kostnader. Avseende Professional Services redovisas intäkter uppgående till det belopp som enheten har rätt att fakturera, i enlighet med IFRS 15 B16.

Kvartalsuppgifter per division

Nettoomsättning (MSEK)	2019				2020 ³				2021
	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1
Infrastructure	1 808	2 020	1 738	2 105	2 084	1 986	1 598	1 982	1 972
Industrial & Digital Solutions	1 578	1 483	1 204	1 540	1 444	1 244	1 051	1 335	1 394
Process Industries	447	914	770	917	917	888	742	895	909
Energy	539	830	761	871	717	713	601	765	707
Management Consulting	74	197	185	211	203	206	184	220	217
Koncerngemensamt/elimineringar	-56	-50	-96	-197	-111	-227	-155	-290	-201
Koncernen	4 389	5 394	4 562	5 447	5 255	4 808	4 021	4 907	4 999

EBITA (MSEK)	2019				2020 ³				2021
	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1
Infrastructure	182	195	118	191	189	173	108	182	151
Industrial & Digital Solutions	145	131	80	131	111	62	46	107	102
Process Industries	42	88	73	119	99	84	62	119	119
Energy	30	61	51	73	66	65	50	76	76
Management Consulting	13	30	20	28	21	21	23	39	32
Koncerngemensamt/elimineringar ¹	-86	-100	-33	-214	-12	-44	-18	-45	-47
Koncernen	327	405	309	327	474	361	271	478	432

EBITA-marginal, (%)	2019				2020 ³				2021
	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1
Infrastructure	10,1	9,6	6,8	9,0	9,1	8,7	6,8	9,2	7,6
Industrial & Digital Solutions	9,2	8,8	6,6	8,5	7,7	5,0	4,4	8,0	7,3
Process Industries	9,5	9,6	9,5	13,0	10,8	9,4	8,4	13,3	13,1
Energy	5,7	7,3	6,7	8,3	9,2	9,2	8,2	10,0	10,7
Management Consulting	18,1	15,3	10,7	13,3	10,1	10,3	12,6	17,8	14,6
Koncernen	7,5	7,5	6,8	6,0	9,0	7,5	6,7	9,7	8,6

Genomsnittligt antal årsanställda ²	2019				2020 ³				2021
	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1
Infrastructure	5 098	5 954	5 916	5 962	5 935	6 013	5 851	5 868	5 801
Industrial & Digital Solutions	3 845	3 825	3 738	3 797	3 732	3 617	3 506	3 453	3 430
Process Industries	1 471	3 021	3 170	3 075	3 180	3 205	3 234	3 350	3 421
Energy	1 326	2 146	2 059	2 016	1 824	1 808	1 704	1 735	1 669
Management Consulting	112	348	389	362	415	422	416	425	428
Koncernfunktioner	229	268	270	363	330	411	358	311	371
Koncernen	12 081	15 562	15 540	15 575	15 416	15 476	15 069	15 143	15 120

Antal arbetsdagar	2019				2020 ³				2021
	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1
Endast Sverige	63	59	66	61	63	60	66	63	62
Alla länder	63	60	65	62	63	60	66	63	62

¹⁾ Inklusive IFRS 16 Leasingavtal från och med 2019 som redovisas inom Koncerngemensamt.

²⁾ Till följd av en intern omfördelning mellan andra och tredje kvartalet 2019 har jämförelsesiffrorna justerats för att bättre spegla verksamheten.

³⁾ Till följd av en mindre intern omfördelning 2020 har jämförelsesiffrorna justerats för att bättre spegla verksamheten.

Ovanstående historiska siffror är justerade i enlighet med de organisationsförändringar som har genomförts 1 juni 2019 där vissa förändringar mellan divisionerna har skett.

Förvärv 2021

Under perioden har följande förvärv genomförts

Period	Företag	Land	Division	Årlig nettoomsättning, MSEK	Medelantal anställda
Jan-mar	ITE Østerhus AS	Norge	Process Industries	40	22
Jan-mar	ProTAK Systems AB	Sverige	Process Industries	13	9
Jan-mar	EKOM AB	Sverige	Energy	5	3
Jan-mar	Gärderup Bygghkonstruktion AB	Sverige	Infrastructure	8	6
Totalt				66	40

Förvärvade företags nettotillgångar vid förvärvstidpunkten

MSEK	Jan-mar 2021
Immateriella anläggningstillgångar	-
Materiella anläggningstillgångar	1
Finansiella anläggningstillgångar	-
Kundfordringar och övriga fordringar	23
Likvida medel	20
Leverantörsskulder, lån och övriga skulder	-20
Netto identifierbara tillgångar och skulder	24
Goodwill	69
Verkligt värde justering immateriella tillgångar	2
Verkligt värde justering långfristiga avsättningar	0
Köpeskilling inklusive beräknad villkorad köpeskilling	95
Transaktionskostnad	0
Avdrag:	
Kassa (förvärvad)	20
Beräknad villkorad köpeskilling	18
Netto kassautflöde	57

Förvärvade bolag

Förvärvsanalyserna är preliminära då tillgångarna i de förvärvade bolagen ej slutgiltigt har analyserats. Avseende årets förvärv har köpeskillingarna varit större än bokförda tillgångar i de förvärvade bolagen, vilket medfört att förvärvsanalyserna har givit upphov till immateriella tillgångar. Vid förvärv av konsultföretag förvärvas i huvudsak humankapital i form av medarbetarkompetens, varför huvuddelen av förvärvade bolags immateriella tillgångar är att hänföra till goodwill.

Villkorad köpeskilling

Total odiskonterad villkorad köpeskilling för de under året förvärvade företagen kan maximalt utgå med 20 MSEK.

Goodwill

Goodwill består huvudsakligen av humankapital i form av medarbetarnas expertis samt synergieffekter. Goodwill förväntas inte vara avdragsgill vid förvärv av ett företag. Vid förvärv av ett konsultföretag förvärvas i huvudsak humankapital i form av medarbetarkompetens, varför huvuddelen av det förvärvade bolagets immateriella tillgångar är att hänföra till goodwill.

Övriga immateriella anläggningstillgångar

Orderstock och kundrelationer identifieras och bedöms i anslutning till genomförda förvärv.

Förvärvsrelaterade kostnader

Transaktionskostnader redovisas som övriga externa kostnader i resultaträkningen. Transaktionskostnaderna uppgår till 0,5 MSEK.

Intäkter och resultat från förvärvade företag

Det förvärvade bolagen förväntas bidra till omsättningen med cirka 66 MSEK och till rörelseresultatet med cirka 15 MSEK på helårsbasis.

Förändring av villkorade köpeskillningar

MSEK	31 mar 2021
Ingående balans 1 januari 2021	269
Årets förvärv	18
Betalningar	-
Värdeförändringar redovisade i resultaträkningen	-8
Justering av preliminär förvärvsanalys	-
Diskontering	2
Omräkningsdifferenser	2
Utgående balans	283

Värdering av verkligt värde

Villkorade köpeskillningar värderas till verkligt värde hänförligt till nivå 3. Beräkningen av villkorad köpeskillning är beroende av parametrar i respektive avtal. Dessa parametrar är i huvudsak kopplade till förväntad EBIT de närmaste två till tre åren för de förvärvade företagen. Balanspostens förändring redovisas i tabellen ovan.

Vad gäller övriga finansiella tillgångar och skulder har det inte skett några väsentliga förändringar avseende värdering till verkligt värde sedan årsredovisningen 2020. Verkliga värden överensstämmer i allt väsentligt med bokförda värden.

Förvärvsrelaterade poster

MSEK	Jan-mar 2021	Jan-mar 2020	Helår 2020
Av- och nedskrivningar immateriella anläggningstillgångar	-38	-61	-184
Omvärdering villkorade köpeskillningar	8	8	62
Avyttring av rörelse	-	-10	-6
Totalt	-31	-64	-127

Resultaträkning för moderbolaget

MSEK	Jan-mar 2021	Jan-mar 2020	Helår 2020
Nettoomsättning	238	249	986
Övriga rörelseintäkter	89	74	303
Rörelsens intäkter	327	322	1 289
Personalkostnader	-58	-42	-184
Övriga kostnader	-319	-260	-1 132
Avskrivningar	-11	-10	-41
Rörelseresultat	-61	10	-68
Finansiella poster	41	-43	444
Resultat efter finansiella poster	-20	-33	376
Bokslutsdispositioner	-	-	-38
Resultat före skatt	-20	-33	338
Skatt	15	-2	10
Periodens resultat	-5	-35	349
Övrigt totalresultat	3	-7	-8
Totalresultat för perioden	-2	-42	340

Balansräkning för moderbolaget

MSEK	31 mar 2021	31 mar 2020	31 dec 2020
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	183	81	161
Materiella anläggningstillgångar	138	156	142
Finansiella anläggningstillgångar	14 180	13 230	14 197
Summa anläggningstillgångar	14 501	13 467	14 500
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar	1 834	3 207	2 072
Kassa och bank	694	76	889
Summa omsättningstillgångar	2 528	3 284	2 961
Summa tillgångar	17 029	16 750	17 462
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	9 538	8 978	9 487
Obeskattade reserver	120	82	120
Avsättningar	67	94	66
Långfristiga skulder	3 492	3 710	3 489
Kortfristiga skulder	3 813	3 886	4 299
Summa eget kapital och skulder	17 029	16 750	17 462

Övrig information

AFRY är ett ledande europeiskt företag med global räckvidd inom hållbar teknik, design och rådgivning. Vi accelererar omställningen till ett hållbart samhälle. Vi är 16 000 hängivna experter inom infrastruktur, industri, energi och digitalisering, som skapar lösningar för kommande generationer.

Making Future



Stockholm den 29 april 2021

ÅF Pöry AB (publ)
Jonas Gustavsson
VD och koncernchef

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Denna information är sådan information som ÅF Pöry AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 29 april 2021 kl. 11.00 CET.

Alla framåtriktade uttalanden i denna rapport baseras på bolagets bästa bedömning vid tidpunkten för rapporten. I likhet med alla framtidsbedömningar innehåller sådana antaganden risker och osäkerheter som kan innebära att verkligt utfall blir annorlunda än det beräknade resultatet.

Jonas Gustavsson, VD och koncernchef
+46 70 509 16 26

Juuso Pajunen, CFO
+358 10 33 26632

Huvudkontor: ÅF Pöry AB, 169 99 Stockholm
Besöksadress: Frösundaleden 2, Solna
Tel: +46 10 505 00 00
www.afry.com
info@afry.com
Org. nr 556120-6474

Investerarpresentation

Tid:	29 april kl. 14.00 CET
Webcast:	https://youtu.be/Y_uapEWB1og
För analytiker/ investerar:	Click here to join the meeting. Med möjlighet att ställa frågor
Genom telefon:	+46 8 535 270 39, konferenskod 967 830 373#

Kalender

Årsstämma	3 juni 2021
Q2 2021	14 juli 2021 (kl 07.00)
Q3 2021	26 oktober 2021 (kl 07.00)
Q4 2021	4 februari 2022 (kl 07.00)